

Positionner son cluster dans une dynamique européenne et savoir saisir de nouvelles opportunités

Durée : 2 jours

Dates : 25 et 26 septembre 2017

Lieu : Bruxelles

Tarifs : 900€ HT adhérents FC / 1500€ HT non – adhérent FC / 2250€ HT consultants

OBJECTIFS GENERAUX

Savoir saisir les opportunités offertes par l'Europe aux clusters et pôles

Développer une stratégie européenne pour son cluster/pôle

Prendre une envergure européenne et augmenter la visibilité de son cluster/pôle

Construire des partenariats durables et stratégiques
Trouver des briques technologiques ou compétences complémentaires

Obtenir de nouvelles sources de financement pour vos projets

S'approprier les méthodes et outils de montage d'un projet collaboratif européen pour en maximiser les chances de succès

Savoir s'insérer dans les réseaux européens

INFOS PRATIQUES

Venir avec

► -Fiche de présentation d'idées de projets collaboratifs, de projets collaboratifs en cours de montage (appel à projets, consortium, enjeux) ou d'appels à projets ciblés

INTERVENANTS

Françoise CHOTARD



Membre du CA du réseau des régions européennes innovantes ERRIN ;

Directrice d'Ile de France Europe à Bruxelles avec 30 ans d'expérience des affaires publiques européennes.

Richard TUFFS



Directeur d'ERRIN, le réseau des régions européennes innovantes ;
Contribution active aux travaux et événements concernant la politique européenne des clusters.

Marc PATTINSON



Gérant d'INNO TSD, expert dans l'accompagnement vers l'accès aux fonds européens pour la recherche et l'innovation ;
Coordinateur de la Plateforme Européenne des Clusters (ECCP).

Cédric DAUMAS



En charge du suivi des politiques et programmes européens du numérique, industrie, R&I avec un focus spécifique sur leur dimension territoriale et le soutien aux clusters, au sein d'Ile-de-France Europe à Bruxelles.

PROGRAMME JOUR 1

10h => 10h30	Café d'accueil et présentation des intervenants et des participants	
10h30 => 13h00	Comment l'UE intègre les clusters dans sa politique ?	Support de présentation Echanges avec les participants
13h00-14h00	Déjeuner de networking avec des représentants de la Commission européenne et des organisations à Bruxelles	
14h00 => 16h30	Les outils pour construire la stratégie européenne d'un cluster Comment bâtir son réseau ? Identifier/approcher les différents types d'interlocuteurs (institutions, réseaux et acteurs) Comment faire du lobbying à Bruxelles, utiliser les bons réseaux et se rendre visible ?	Support de présentation Echanges avec les participants
16h30 => 16h45	Pause	
16h45 => 18h	Exercice/brainstorming Ebauche d'une stratégie européenne pour mon cluster Articulation avec la stratégie des membres Réflexion sur les moyens à dédier à la mise en œuvre de sa stratégie européenne et les bénéfices à en retirer	Partage d'expériences Brainstorming
18h => 18h15	Conclusion journée 1	

PROGRAMME JOUR 2

9h00 => 11h30	<p>Quels appels à propositions européens pour quels objectifs stratégiques de mon cluster/pôle ? Identifier et décrypter les appels à proposition européens dédiés aux clusters/pôles en fonction de ses objectifs Recherche dans les workprogrammes, etc Panorama des principaux AAP pour les clusters/pôles : INNOSUP, ESCP 4i, ESCP for SI, Cluster Excellence, Interreg</p>	Support de présentation Brainstorming pour identifier l'AAP le plus pertinent pour chaque participant
11h30 => 12h30	<p>Etapas et méthode pour se lancer De la prise de décision au dépôt de la proposition</p> <ul style="list-style-type: none"> - Go /no go questions (anticiper les ressources à investir, les risques, les bénéfices) - Outils pour préparer son positionnement Europe (ex European Cluster Collaboration Platform) - Anticipation des actions à mener pour maximiser la qualité de la proposition présentée 	Support de présentation Echanges avec les participants
12h30-13h30	Déjeuner (non compris dans le prix de la formation)	
13h30 => 14h30	<p>Construire un consortium gagnant Identifier et solliciter les bons partenaires selon les objectifs de chaque AAP Etre coordinateur ou partenaire ? comment s'insérer dans un projet en montage ? Outils de mise en partenariat</p>	Support de présentation Echanges avec les participants
14h30-14h45	Pause	
14h45-16h45	<p>Rédaction d'une proposition et montage du budget En tant que coordinateur, en tant que partenaire Les pièges à éviter et les clés de réussite</p>	Support de présentation Travail de cas pratique en sous-groupes selon l'intérêt des participants pour l'un ou l'autre AAP européen
16h45=>17h	Conclusion de la journée 2	